

**Der Text dieser Fachstudien- und Prüfungsordnung ist nach dem aktuellen Stand sorgfältig erstellt; gleichwohl ist ein Irrtum nicht ausgeschlossen. Verbindlich ist der amtliche, beim Prüfungsamt einsehbare Text.**

**Hinweis:** Für Studierende, die ihr Studium vor In-Kraft-Treten der letzten Änderungssatzung aufgenommen haben: Bitte beachten Sie auch die vorangegangenen Änderungssatzungen mit ihren Übergangsbestimmungen.

**Fachstudien- und Prüfungsordnung für den Masterstudien-  
gang Marketing der Rechts- und Wirtschaftswissen-  
schaftlichen Fakultät der Universität Erlangen-Nürnberg  
- FPOMarketing -  
Vom 2. September 2009**

geändert durch Satzungen vom  
23. Februar 2010  
17. Januar 2011  
1. September 2011

Auf Grund von Art. 13 Abs. 1 Satz 2, Art. 43 Abs. 5 Satz 2, Art. 61 Abs. 2 Satz 1 des Bayerischen Hochschulgesetzes (BayHSchG) erlässt die Universität Erlangen-Nürnberg folgende Prüfungsordnung:

<b>§ 1 Geltungsbereich .....</b>	<b>1</b>
<b>§ 2 Qualifikation zum Masterstudium, Nachweise und Zulassungsvoraussetzungen .....</b>	<b>1</b>
<b>§ 3 Umfang und Gliederung des Masterstudiums, Prüfungen.....</b>	<b>2</b>
<b>§ 4 Inkrafttreten, Übergangsvorschriften.....</b>	<b>3</b>
<b>Anlage .....</b>	<b>4</b>

**§ 1 Geltungsbereich**

Die Fachprüfungsordnung für den forschungsorientierten konsekutiven Masterstudien- gang „Marketing“ mit dem Abschluss „Master of Science“ ergänzt die Allgemeine Prü- fungsordnung für die Masterstudiengänge an der Rechts- und Wirtschaftswissenschaft- lichen Fakultät der Friedrich-Alexander-Universität Erlangen-Nürnberg – MPOWIWI.

**§ 2 Qualifikation zum Masterstudium, Nachweise und  
Zulassungsvoraussetzungen**

(1) <sup>1</sup>Fachspezifischer Abschluss im Sinne des § 26 Abs. 1 Nr. 1 MPOWIWI ist insbe- sondere der Abschluss in einem wirtschaftswissenschaftlichen Bachelorstudiengang.

<sup>2</sup>Als fachverwandte Abschlüsse im Sinne des § 26 Abs. 1 Nr. 1 MPOWIWI werden ins- besondere anerkannt:

1. Bachelorabschluss in einem sozialökonomischen Studiengang, soweit an einer Uni- versität erworbene fachspezifische wirtschaftswissenschaftliche Kenntnisse im Um- fang von 20 ECTS-Punkten (exklusive Bachelorarbeit) nachgewiesen werden,
2. Bachelorabschluss in einem nicht-wirtschafts- bzw. nicht-sozialökonomischen Stu- diengang, soweit an einer Universität erworbene fachspezifische wirtschaftswissen- schaftliche Kenntnisse im Umfang von 50 ECTS-Punkten (exklusive Bachelorarbeit) nachgewiesen werden.

(2) Folgende weitere Unterlagen im Sinne der Anlage, Nr. 2.3.3 MPOWIWI sind vorzulegen:

1. Nachweis von an einer Hochschule erworbenen fachspezifischen wirtschaftswissenschaftlichen Kenntnissen im Umfang von 20 ECTS-Punkten (exklusive Bachelorarbeit), davon mindestens 10 ECTS-Punkte in Statistik, soweit der Abschluss in einem sozialökonomischen Studiengang erfolgt,
2. Nachweis von an einer Hochschule erworbenen fachspezifischen wirtschaftswissenschaftlichen Kenntnissen im Umfang von 50 ECTS-Punkten (exklusive Bachelorarbeit), davon mindestens 10 ECTS-Punkte in Statistik, soweit der Abschluss in einem nicht-sozialökonomischen bzw. nicht-wirtschaftswissenschaftlichen Studiengang erfolgt,
3. Nachweis über Auslandsaufenthalte (Zeiten, Leistungsnachweise), soweit vorhanden
4. ein drei DIN-A4 Seiten umfassendes Exposé, in dem die Bewerberin/der Bewerber ihre/seine Erwartungen, Motivation und Ziele bezüglich des Masterstudiengangs erläutert,
5. Nachweis der deutschen Sprachprüfung für den Hochschulzugang (DSH) der Niveaustufe 2 von Bewerbern aus dem nicht-deutschsprachigen Ausland,
6. Nachweis über praktische bzw. berufliche Erfahrung.

(3) In der ersten Stufe des Qualifikationsfeststellungsverfahrens werden die nach der Anlage, Nr. 2.3 MPOWIWI und Abs. 2 einzureichenden Unterlagen nach folgenden Kriterien mit den nachstehenden maximal zu vergebenden Punkten gemäß Anlage, Nr. 5.1 MPOWIWI bewertet:

1. Qualität des bisherigen Studienabschlusses bzw. der bisherigen Leistungen (max. 65 Punkte),
2. Einschlägigkeit der für den Masterstudiengang Marketing relevanten Statistik und Marketingkenntnisse (max. 20 Punkte),
3. qualifizierte und außerhalb der Hochschule erworbene Berufserfahrung, insbesondere Praktika oder Berufsausbildung, Englischkenntnisse und qualifizierte Auslandsaufenthalte (max. 15 Punkte).

(4) <sup>1</sup>In der zweiten Stufe des Qualifikationsfeststellungsverfahrens gemäß der Anlage, Nr. 5.2.1 MPOWIWI werden die Bewerber, die im Bereich von 69-50 Punkten liegen, auf Basis einer kritischen Begutachtung des eingereichten Exposés durch die Zulassungskommission hinsichtlich ihrer besonderen Motivation zum Masterstudium Marketing überprüft. <sup>2</sup>Die Begutachtung erstreckt sich auf den Gesamteindruck und insbesondere auf:

- Erkennbares Interesse am Fach
- Interesse an und Erfahrung mit forschungsorientiertem Arbeiten
- Interesse an den Besonderheiten des Masterstudiengangs Marketing
- Wissen um den möglichen Beitrag des Studiums zum eigenen Berufsziel
- Struktur und Ausdrucksweise.

<sup>3</sup>Insgesamt können maximal 20 Punkte vergeben werden.

### **§ 3 Umfang und Gliederung des Masterstudiums, Prüfungen**

(1) <sup>1</sup>Im ersten und in Teilen des zweiten und dritten Semesters werden theoretische und methodische Grundkenntnisse vertiefend vermittelt („Principles of Marketing“ = 35 ECTS). <sup>2</sup>Im zweiten Semester wählen die Studierenden zwischen zwei Schwerpunkten, „Marketing Research Track“ oder „Marketing Management Track“ (55 ECTS).

<sup>3</sup>Jeder dieser beiden Schwerpunkte setzt sich aus einem obligatorischen Vertiefungs-

bereich („Core Courses“ = 30 ECTS) und einem Wahlpflichtbereich („Electives“ = 25 ECTS) zusammen. <sup>4</sup>Die im vierten Semester zu fertigende Masterarbeit (Umfang 30 ECTS-Punkte) muss thematischen Bezug zu einem der beiden Vertiefungsbereiche nach dieser Fachprüfungsordnung haben.

(2) <sup>1</sup>Module bzw. Modulteile, die bereits im Rahmen eines Bachelorstudiums belegt wurden, können im Masterstudium nicht mehr belegt werden.

<sup>2</sup>Gegebenenfalls wird ein Ersatzmodul angeboten.

(3) Art und Umfang der Prüfungen bestimmen sich nach **den §§ 10 und 16 – 18 MPO-WIWI.**

(4) <sup>1</sup>Es können einzelne Lehrveranstaltungen und Prüfungen in englischer Sprache stattfinden. <sup>2</sup>Näheres wird im Modulhandbuch geregelt.

#### **§ 4 Inkrafttreten und Übergangsvorschriften**

<sup>1</sup>Diese Fachprüfungsordnung tritt am Tage nach ihrer Bekanntmachung in Kraft. <sup>2</sup>Sie findet erstmals Anwendung auf Studierende, die ab dem Wintersemester 2009/2010 das Masterstudium „Marketing“ aufnehmen.

Anlage Überblickstabelle Studienverlauf

Studienplan Master in Marketing		1	2	3	4
	ECTS	ECTS	ECTS	ECTS	ECTS
<b>A. Pflichtbereich (35 ECTS)</b>	<b>35</b>				
Principles of Marketing I: Marketingtheorie	5	5			
Principles of Marketing II: Marketing-Mix Instrumente	10	10			
Principles of Marketing III: Marktforschung	10	5	5		
<i>Falls das Teilmodul Marktforschung: Datenermittlung bereits im Bachelor belegt wurde, dann</i>					
Nichtparametrische statistische Verfahren	5		5		
<i>Wahl von 1 aus 2 Modulen</i>					
Statistik II	5	5			
International Management of IS	5	5			
<i>Wahl von 1 aus 3 Modulen</i>					
Principles of Marketing IV: Marketingseminar	5			5	
Principles of Marketing V: Marketingseminar	5			5	
Principles of Marketing VI: Marketingseminar	5			5	
<b>B1. Vertiefungsbereich Marketing Research (55 ECTS)</b>	<b>55</b>				
<b>Pflichtbereich (30 ECTS)</b>					
E-Business Intelligence and Relationships	5		5		
Data Warehousing	5		5		
Konsumentenverhalten I	5		2,5	2,5	
<i>Falls Konsumentenverhalten I bereits im Bachelor belegt wurde, dann</i>					
Konsumentenverhalten III	5		5		
Strategic Communication	5			5	
<i>Falls Statistik II im Pflichtbereich gewählt wurden, dann</i>					
Statistik III	5			5	
<i>und Wahl von 1 aus 2 Modulen</i>					
Multivariate Zeitreihen- und Strukturmodelle I	5			5	
Multivariate Zeitreihen- und Strukturmodelle II	5			5	
<i>Falls International Management of IS im Pflichtbereich gewählt wurden, dann</i>					
Statistik II	5			5	
<i>und Wahl von 1 aus 3 Modulen</i>					

Studienplan Master in Marketing		1	2	3	4
	ECTS	ECTS	ECTS	ECTS	ECTS
Statistik III	5			5	
Multivariate Zeitreihen- und Strukturmodelle I	5			5	
Multivariate Zeitreihen- und Strukturmodelle II	5			5	
<b>Wahlbereich (25 ECTS)</b>					
Finanzmarktkommunikation und Marktforschungsmanagement	5	2,5	2,5		
Interdisziplinäres Seminar	5			5	
Ökonomische Theorie I	5		5		
International Management of IS *	5			5	
Media Systems: Structures and Processes	5		5		
Konsumentenverhalten II	5			5	
Konsumentenverhalten III	5		5		
Konsumentenverhalten IV (Zulassungsvoraussetzung: Konsumentenverhalten I-III)	5			5	
Statistik IV	5		5		
Multivariate Zeitreihen- und Strukturmodelle I **	5			5	
Multivariate Zeitreihen- und Strukturmodelle II **	5			5	
Advanced Marketing Management I: Dienstleistungsmarketing und Kundenmanagement	10			10	
Advanced Marketing Management II: Advanced Topics	5		5		
Advanced Marketing Management III: Internationales Marketing	5			5	
Advanced Marketing Management IV: Strategisches Marketing	5		5		
Advanced Marketing Management V: Business-to-Business Marketing	5		5		
Advanced Marketing VI: Markenmanagement	5			5	
Praxisseminar	5	5			
Fremdsprachenmodul	5	2,5	2,5		
Empirische Wirtschaftssoziologie	10		5	5	
<i>Wahl von maximal 2 Modulen aus den folgenden Modulen</i>					
Entrepreneurship Research	5		5		
Business Plan Seminar	5			5	
Industrielles Management	5		5		
Beschaffungsmanagement	5			5	
Global Operations Strategy	5		5		
Corporate Governance	5		5		
Foundations of International Management I	5			5	
Foundations of International Management II	5			5	
Corporate Strategy	5			5	
Auslandsmodul	5				

Studienplan Master in Marketing		1	2	3	4
	ECTS	ECTS	ECTS	ECTS	ECTS
<b>B2 Vertiefungsbereich Marketing Management (55 ECTS)</b>	<b>55</b>				
<i>Pflichtbereich (30 ECTS)</i>					
<b>Advanced Marketing Management I: Dienstleistungsmarketing und Kundenmanagement</b>	<b>10</b>			<b>10</b>	
<i>Wahl von 3 aus 4 Modulen</i>					
<b>Advanced Marketing Management II: Advanced Topics</b>	<b>5</b>		<b>5</b>		
<b>Advanced Marketing Management III: Internationales Marketing</b>	<b>5</b>			<b>5</b>	
<b>Advanced Marketing Management IV: Strategisches Marketing</b>	<b>5</b>		<b>5</b>		
<b>Advanced Marketing V: Business-to-Business Marketing</b>	<b>5</b>		<b>5</b>		
<i>Weitere Pflichtfächer</i>					
<b>E-Business Intelligence and Relationships</b>	<b>5</b>		<b>5</b>		
<i>Wahlbereich (25 ECTS)</i>					
<b>Finanzmarktkommunikation und Marktforschungsmanagement</b>	<b>5</b>	<b>2,5</b>	<b>2,5</b>		
<b>Advanced Marketing Management IV: Strategisches Marketing**</b>	<b>5</b>		<b>5</b>		
<b>Advanced Marketing Management V: Business-to-Business Marketing**</b>	<b>5</b>		<b>5</b>		
<b>Advanced Marketing Management VI: Markenmanagement</b>	<b>5</b>			<b>5</b>	
<b>Interdisziplinäres Seminar</b>	<b>5</b>			<b>5</b>	
<b>International Management of IS *</b>	<b>5</b>			<b>5</b>	
<b>Data Warehousing</b>	<b>5</b>		<b>5</b>		
<b>Konsumentenverhalten I</b>	<b>5</b>		<b>2,5</b>	<b>2,5</b>	
<b>Strategic Communication</b>	<b>5</b>			<b>5</b>	
<b>Media Systems: Structures and Processes</b>	<b>5</b>		<b>5</b>		
<b>Statistik II*</b>	<b>5</b>			<b>5</b>	
<b>Statistik III</b>	<b>5</b>			<b>5</b>	
<b>Statistik IV</b>	<b>5</b>		<b>5</b>		
<b>Multivariate Zeitreihen- und Strukturmodelle I</b>	<b>5</b>			<b>5</b>	
<b>Multivariate Zeitreihen- und Strukturmodelle II</b>	<b>5</b>			<b>5</b>	
<b>Praxisseminar</b>	<b>5</b>	<b>5</b>			
<b>Fremdsprachenmodul</b>	<b>5</b>	<b>2,5</b>	<b>2,5</b>		
<b>Empirische Wirtschaftssoziologie</b>	<b>10</b>		<b>5</b>	<b>5</b>	
<b>Auslandsmodul</b>	<b>5</b>				
<i>Wahl von maximal 3 Modulen aus den folgenden Modulen</i>					
<b>Entrepreneurship Research</b>	<b>5</b>		<b>5</b>		

Studienplan Master in Marketing		1				2				3				4			
		ECTS		ECTS		ECTS		ECTS		ECTS		ECTS		ECTS			
<b>Business Plan Seminar</b>		5						5									
<b>Industrielles Management</b>		5				5											
<b>Beschaffungsmanagement</b>		5						5									
<b>Global Operations Strategy</b>		5				5											
<b>Corporate Governance</b>		5				5											
<b>Foundations of International Management I</b>		5						5									
<b>Foundations of International Management II</b>		5						5									
<b>Corporate Strategy</b>		5						5									
<b>C Masterarbeit (30 ECTS)</b>		30										30					
<b>Vertiefungsbereich Marketing Research</b>																	
		ECTS	120	30				30	30	30							
<b>Vertiefungsbereich Marketing Management</b>																	
		ECTS	120	30				30	30	30							

\* Wahl möglich, falls noch nicht im Pflichtbereich belegt

\*\* Wahl möglich, falls noch nicht im Wahlpflichtbereich belegt